



LICENCE
PROFESSIONNELLE
**FINANCE, BANQUE
ET ASSURANCE**

 WWW.RBS.UIR.AC.MA

RBS

EN CHIFFRES

+
3000
ÉTUDIANTS



51%
♀



49%
♂


100%

DE NOS
PROGRAMMES
SONT EN DOUBLE
DIPLOMATION

+
110
**PARTENARIATS
INTERNATIONAUX**
90% SONT ACCRÉDITÉS



+
152
**PUBLICATIONS
SCIENTIFIQUES
PAR AN**
(N°1 EN AFRIQUE)



+
70
**PROFESSEURS
PERMANENTS**



100% AVEC UNE
EXPÉRIENCE
INTERNATIONALE

88%
**D'INSERTION
PROFESSIONNELLE**



+
4000
DIPLÔMÉS



+
120
**PARTENAIRES
CORPORATE**



ACCREDITATIONS & CLASSEMENTS



RECONNAISSANCE
MONDIALE,
EXCELLENCE PROUVÉE



Rabat Business School est fière d'avoir obtenu l'accréditation **AACSB** "Association to Advance Collegiate Schools of Business", une distinction décernée à moins de **5 % des business schools dans le monde**. Cette reconnaissance confirme la qualité de nos programmes, de notre corps enseignant et de notre engagement en faveur de l'innovation continue.



Rabat Business School a obtenu l'accréditation **EQUIS** en 2025, rejoignant ainsi les **2 % des meilleures écoles de commerce au monde** reconnues pour leur excellence.

Cette prestigieuse accréditation souligne notre qualité académique, notre ouverture internationale et nos liens étroits avec le monde de l'entreprise et la société.

Notre reconnaissance internationale croissante se reflète également dans nos classements :

Financial Times Ranking

RANKED
TOP
20
WORLDWIDE

FT FINANCIAL
TIMES

QS Business Masters Ranking

4 MASTERS

#1
en
Maroc

Top 5
en
Afrique

QS WORLD
UNIVERSITY
RANKINGS

PRÉSENTATION

La Licence professionnelle en Finance, Banque et Assurance permet aux participants de développer des compétences qui faciliteront leur épanouissement professionnel dans les domaines de la finance et des métiers relatifs aux banques et aux assurances.

Cette formation, alliant théorie et surtout connaissances spécialisées et pratiques, permettra aux participants d'évoluer dans des postes dans différents secteurs financiers, tels que les banques, les établissements de crédit, les assurances, les entreprises nationales et multinationales.



OBJECTIFS

- Former des cadres polyvalents capables d'évoluer dans les métiers de la banque, des assurances et les autres métiers de la finance
- Doter les participants des outils avancés de gestion, de systèmes d'information et des techniques professionnelles en Finance, Banque et Assurance
- Former les participants aux approches de Gestion comptable et financière, Back office bancaire Gestion des sinistres mais également la gestion de la relation clients
- Armer les participants de « Soft Skills » et de compétences communicationnelles leur permettant une meilleure intégration et affirmation professionnelles.



PUBLIC CONCERNÉ

Cette formation s'adresse aux professionnels ou aux personnes à la recherche d'emploi ayant un bac+2 évoluant ou souhaitant évoluer dans les domaines de la finance, la banque ou les assurances.



DÉBOUCHÉS PROFESSIONNELS

- Chargé de relations clientèle bancaire
- Conseiller en assurance
- Administrateur financier
- Analyste financier



PROGRAMME

THEME	MODULES
Gestion comptable et financière appliquée en banque et assurance	<ul style="list-style-type: none">• Comptabilité générale• Comptabilité analytique• Comptabilité bancaire et d'assurance• Analyse financière• Contrôle de gestion
Banques	<ul style="list-style-type: none">• Produits des banques• Droit bancaire et droit du crédit• Etudes de cas : Traitement des dossiers de crédit et d'hypothèque
Assurances	<ul style="list-style-type: none">• Produits des assurances• Droit des assurances• Produits d'assurance : de personne, vie, Auto et Habitation• Etudes de cas : Gestion de sinistres
Finance de Marché et ingénierie Financière	<ul style="list-style-type: none">• Mathématiques financières sur Excel• Business Statistiques su Excel• Finance de marché• Introduction au terminal Bloomberg• Finance Participative
Management, Economie & Marketing	<ul style="list-style-type: none">• Organisation de l'entreprise• Introduction à l'économie• Marketing service
Soft-Skills & SI	<ul style="list-style-type: none">• Gestion de la relation clientèle• Management des équipes & leadership• Business Excel - VBA
Projet de fin d'étude	<ul style="list-style-type: none">• Méthodologie de recherche et accompagnement personnalisé• Soutenance

ÉLÉMENTS ESSENTIELS

LES POINTS FORTS DU PROGRAMME

- Un enseignement orienté « métier »
- Un encadrement de proximité et adapté
- De nombreuses perspectives professionnelles
- Une formation pluridisciplinaire pointue
- Des professeurs et des praticiens de haut niveau
- Un réseau professionnel riche et performant.
- Une formation accréditée AACSB et EQUIS.



ORGANISATION

- Formation en présentiel et en distanciel
- Vendredi (18h-21h) et Samedi (9h-16h)
- Trois week-ends de formation par mois

DURÉE DE LA FORMATION

- 12 mois

DOSSIER D'ADMISSION

- Inscription sur la plateforme : www.exed.uir.ac.ma/login
- CV, Photo, CNIE
- Copie du dernier diplôme ou attestation de réussite
- Attestation de travail

PRIX

- 36 000 DHS TTC

ILS NOUS FONT CONFIANCE





Rabat Business School



International University of Rabat
Technopolis Rabat-Shore Rouda
Rabat-Salé



- Ligne 1 : (+212) 0664 13 81 04
- Ligne 2 : (+212) 0530 11 20 16
- Ligne 3 : (+212) 0530 10 41 45
- Ligne 4 : (+212) 0530 11 20 39
- Ligne 5 : (+212) 0530 11 20 05



formationcontinue.rbs@uir.ac.ma



rbs.uir.ac.ma



Candidature :
www.exed.uir.ac.ma/login

